



# Solutions pour Cabinets Médicaux

*Valorisez votre image et optimisez l'expérience patient.*

TRANSFORMER LES OPPORTUNITÉS EN CROISSANCE DURABLE

## NOTRE RÔLE POUR VOTRE SECTEUR

### Cabinets Médicaux

Nous accompagnons les cabinets médicaux et cliniques avec rigueur et discrétion, dans le respect des exigences propres au secteur de la santé. Notre rôle est d'améliorer votre image et l'expérience vécue par vos patients, sans jamais compromettre votre déontologie.

## NOTRE MISSION POUR VOUS

Valoriser votre image professionnelle et optimiser l'expérience patient, du premier contact au suivi.

### Nos valeurs

|                                                                   |                                                                    |                                                                           |
|-------------------------------------------------------------------|--------------------------------------------------------------------|---------------------------------------------------------------------------|
| <b>Proximité</b><br>Une relation de confiance avec chaque client. | <b>Excellence</b><br>Un accompagnement rigoureux et exigeant.      | <b>Innovation</b><br>Des méthodes et outils au service de la performance. |
| <b>Responsabilité</b><br>Une croissance durable et éthique.       | <b>Transparence</b><br>Une écoute réelle et un engagement sincère. |                                                                           |

## NOTRE VISION

Nous croyons que chaque entreprise, chaque projet, mérite un accompagnement stratégique de qualité, quel que soit son secteur ou sa taille. Une croissance durable est le fruit de décisions éclairées, d'une stratégie adaptée et d'une exécution rigoureuse.

## NOTRE AMBITION

Faire de LM Nexora Consulting une référence du conseil stratégique au Sénégal, puis à l'échelle de l'Afrique de l'Ouest, en accompagnant les entreprises et les entrepreneurs qui façonnent l'économie de demain.

## Vos défis au quotidien

- Communication limitée par les contraintes du secteur médical
- Expérience patient à améliorer
- Visibilité en ligne insuffisante
- Organisation de la prise de rendez-vous à optimiser

## Notre accompagnement

- ✓ Stratégie de communication adaptée au secteur médical
- ✓ Amélioration de l'expérience patient, de la prise de contact au suivi
- ✓ Valorisation de votre image professionnelle
- ✓ Optimisation de votre visibilité locale
- ✓ Structuration de vos process d'accueil

### LA SOLUTION QUE NOUS VOUS APPORTONS

Nous structurons votre parcours patient et votre communication dans le respect des codes du secteur médical, pour renforcer la confiance et la fidélité de votre patientèle.

## Nos offres pour vous

### Pack Croissance Santé

- ★ Structuration de votre parcours patient
- ★ Optimisation de votre visibilité locale (Google Maps, avis)
- ★ Communication professionnelle et conforme au secteur
- ★ Amélioration de vos process d'accueil et de prise de rendez-vous

### Académie NEXORA — Programme Cabinets Médicaux

|                                                |                                 |
|------------------------------------------------|---------------------------------|
| ► Accueil des patients                         | ► Communication professionnelle |
| ► Gestion des rendez-vous                      | ► Expérience patient            |
| ► Gestion des réclamations                     | ► Marketing médical éthique     |
| ► Réseaux sociaux pour établissements de santé |                                 |

**Tarif :** à définir après diagnostic, selon le pack qui vous sera proposé.

Envie d'en savoir plus sur ces offres ?

Discutons de votre projet

## NOTRE MÉTHODE

### La Méthode NEXORA®

Chez LM Nexora Consulting, chaque mission suit notre Méthode NEXORA®, une approche exclusive en six étapes conçue pour transformer les opportunités en croissance durable.

|                                                                                                            |                                                                                                            |                                                                                                       |
|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|------------------------------------------------------------------------------------------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>N</b><br><b>Naviguer</b><br>Comprendre votre entreprise ou votre projet, votre marché et vos objectifs. | <b>E</b><br><b>Évaluer</b><br>Réaliser un diagnostic stratégique complet pour identifier les opportunités. | <b>X</b><br><b>eXpérimenter</b><br>Déployer des actions concrètes et tester les meilleures approches. |
| <b>O</b><br><b>Optimiser</b><br>Mesurer les résultats et ajuster les actions pour maximiser leur impact.   | <b>R</b><br><b>Renforcer</b><br>Structurer durablement l'organisation, les processus et les compétences.   | <b>A</b><br><b>Accélérer</b><br>Préparer l'expansion et les prochaines étapes du développement.       |

## Demande d'Accompagnement

Remplissez ce formulaire et envoyez-le par email à [contact@lmnexoraconsulting.com](mailto:contact@lmnexoraconsulting.com) (photo ou scan du document rempli), ou appelez-nous directement au +221 76 252 89 59. Nous revenons vers vous sous 48h.

NOM

PRÉNOM

ENTREPRISE / NOM DU PROJET

SECTEUR D'ACTIVITÉ

TÉLÉPHONE / WHATSAPP

EMAIL

VILLE

ENTREPRISE DÉJÀ LANCÉE ? OUI / NON

### Je souhaite être accompagné(e) sur :

☐ Audit / diagnostic stratégique

☐ Développement commercial

☐ Formation professionnelle

☐ Pack de croissance sectoriel

☐ Marketing stratégique

☐ Communication & réseaux sociaux

☐ Plan de Départ (création d'entreprise)

☐ Autre demande (précisez ci-dessous)

### Décrivez brièvement votre besoin

En nous envoyant ce formulaire, vous acceptez d'être recontacté(e) par notre équipe pour organiser un premier échange gratuit et sans engagement.